



PÔLE PARIS ALTERNANCE

5 rue Lemaignan - 75014 Paris
Tél: 01 40 79 99 33
Formations de Bac à Bac+5
Titres certifiés et reconnus par l'Etat niveaux 1 et 2

RELEVÉ DE NOTES - Année Universitaire Janvier 2016-2017
3ème Année - Classe MGCJANVIER

Titulaire : TOFT Mathieu
Né(e) le : 23/12/1996

Semestre 1

Management Commercial

UV	Unité de valeur	Notes du semestre	CC	B/M	Exam	Rat	Moy	Coef	ECTS	Type	Grade	Ab.	Ret.
601	Bureautique (PCIE Excel)	14,5	14,5	14,5			14,5	1	1	V	B	0	0
312	Comportement du consommateur	13 15	14		13		13,5	3	3	V	B-	0	0
317	Droit Commercial	14 14	14		14		14	2	2	V	B	2	0
313	Droit de la consommation et de la distribution	17,5 16 16	16,5		11		13,75	3	3	V	B-	0	0
314	Etudes de marché et panels 1	12 12	12		12		12	3	3	V	B-	0	0
605	Formation E-learning	16 14 12	10,67		11		10,83	1	1	V	C		
311	Gestion comptable et financière	14	14		12		13	2	2	V	B-	2	0
320	Jeu d'entreprise	15	15		15		15	1	1	V	B+	0	0
328	Stratégie des marques	13	13		14,5		13,75	3	3	V	B-	0	0
316	Technique de négociation	8,64	8,64		14		11,32	3	3	V	C+	0	0
317	Techniques de prospection	17,5 15	16,25		12,25		14,25	2	2	V	B	0	0
600	TOEIC - Avancé	16,61 12,5	14,56		13,45		14	2	2	V	B	2	0
Moyenne : 13,22 / 20													
Coefs : 26													
Pts : 343,79													
ECTS obtenus : 27 / 27													
Absences: 6													
Retards : 0													

Avertissements

☐ Absences

☐ Travail

☐ Conduite

☐ Triche

Semestre 2

Management Commercial

UV	Unité de valeur	Notes du semestre	CC	B/M	Exam	Rat	Moy	Coef	ECTS	Type	Grade	Ab.	Ret.
600	3PPA RJ TOEIC - Groupe 2 : Avancé	15,88 11,5	13,69		16,61		15,15	1	1	V	B+	0	0
606	Appréciation et Rapport d'Activités	17	17		15,5		16,25	2	3	V	A-		
601	Bureautique (PCIE Excel niveau 1)	17	17		18		17,5	1	1	V	A	0	0
602	Business English	14,5	14,5		11,5		13	2	2	V	B-	0	0
331	Challenge de Négociation (Séminaire)	14 12	13		12		12,5	1	1	V	B-	0	0
321	Droit Social approfondi	13	13		14		13,5	2	2	V	B-	0	0
322	Etude de Marché & Panels 2	10 13 10	11		7		9	2	2	R	C-	0	0
604	Formation E-learning	16 16 18,5	16,83		17		16,92	1	1	V	A-		
324	Management d'équipe commerciale	14	14		15,5		14,75	3	3	V	B	1	0
325	Marketing direct & Gestion de la relation client	12,5 12,5	12,5		12,5		12,5	2	2	V	B-	3	0
326	Merchandising	15	15		14		14,5	2	2	V	B	0	0
327	Négociation approfondie	15 11	13		15		14	2	2	V	B	0	0
603	Open PPA - Vie associative	19	19		19		19	2	1	V	A+		
315	Stratégie de distribution crosscanal	16	16		17,5		16,75	3	3	V	A-	0	0
330	Stratégie d'Entreprise (Séminaire)	13,75	13,75		13,75		13,75	2	2	V	B-	0	0
323	Stratégie e-commerce	14	14		11		12,5	2	2	V	B-	0	0
Moyenne : 14,42 / 20													
Coefs : 30													
Pts : 432,57													
ECTS obtenus : 28 / 30													
Absences: 4													
Retards : 0													

Avertissements

☐ Absences

☐ Travail

☐ Conduite

☐ Triche

Erwan POIRAUD
Directeur

Pôle Paris Alternance
SAS ISIMI
Service Scolarité
5 rue Lemaignan
75014 PARIS

Résultats Annuels

Moyenne annuelle : 13,86 / 20

Rang Annuel : 1 / 13

ECTS obtenus : 60 / 60
ECTS accordés par validation de l'année : 5

☒ Diplôme obtenu avec la mention "Assez bien"

☐ Diplôme non obtenu

☒ UV(s) accordé(s) par indulgence du jury : 322

☐ UV(s) non validé(s)

☐ Examen général

☐ Rattrapage

☐ Redoublement

☐ Exclusion

Observations

Vous validez votre année et êtes admis(e) en année supérieure.
Admis au Bachelor PPA.

Bulletin à conserver - Aucun duplicata ne vous sera délivré.

Edité le : 21/12/17